

zifek space



Startup ZIFEK SPACE

Présentation de la croissance et les opportunités

Presenter par

SAFOU Lucer

Website

app.zifek.com

26 octobre, 2025



INTRODUCTION

Zifek Space est une plateforme saas numérique tout-en-un conçue pour accompagner les petits entrepreneurs, commerçants, artisans, freelances et prestataires de services dans leur transition digitale.

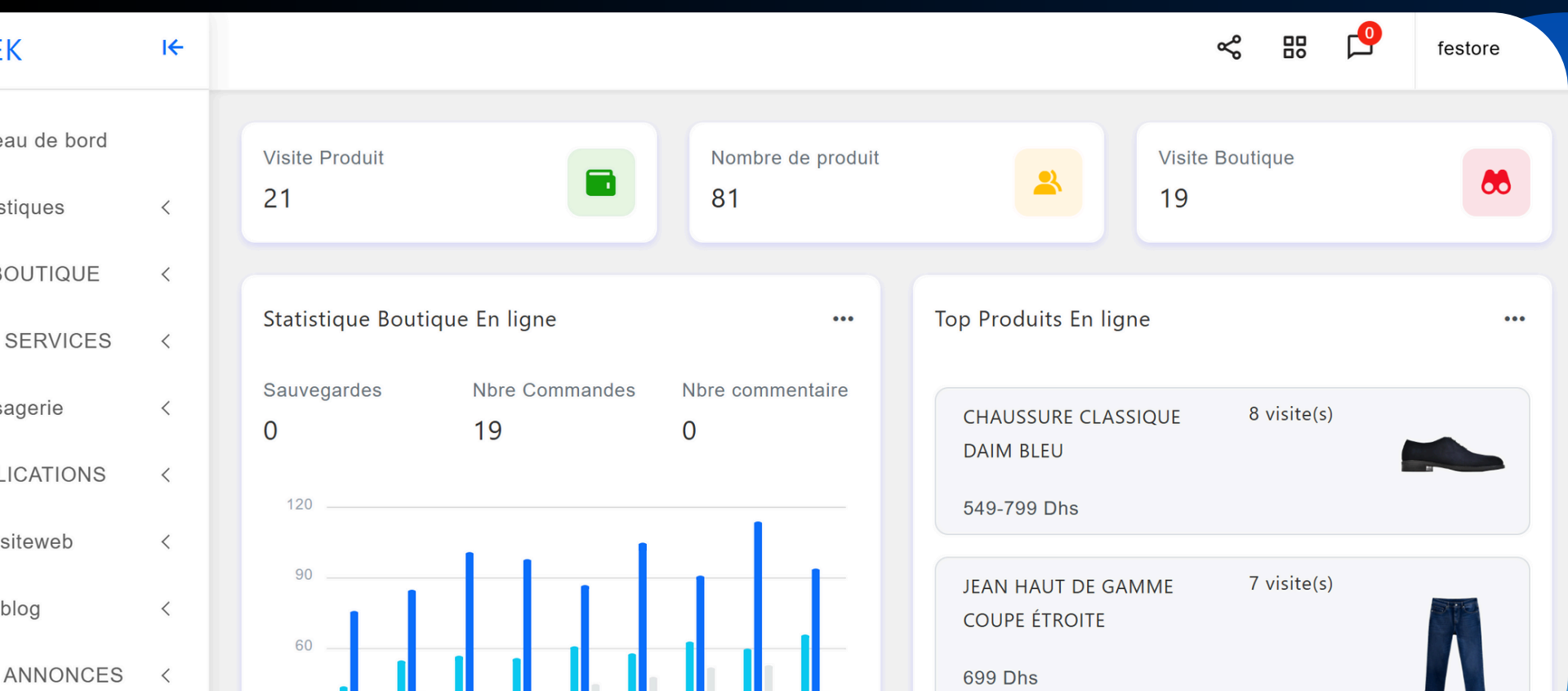
Elle permet à chacun, même sans compétences techniques, de créer un site web professionnel, de gérer ses ventes ou ses prestations, de fidéliser ses clients et de développer sa visibilité sur Internet, depuis un seul espace simple et intuitif.

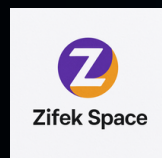
➤ Notre objectif

Nous visons à rendre la digitalisation accessible à tous les petits entrepreneurs

➤ La vision derrière notre startup

Notre vision est de démocratiser la transformation digitale en Afrique, en donnant à chaque entrepreneur — commerçant, artisan ou prestataire — la possibilité de créer sa présence en ligne facilement, sans barrières techniques ni financières.

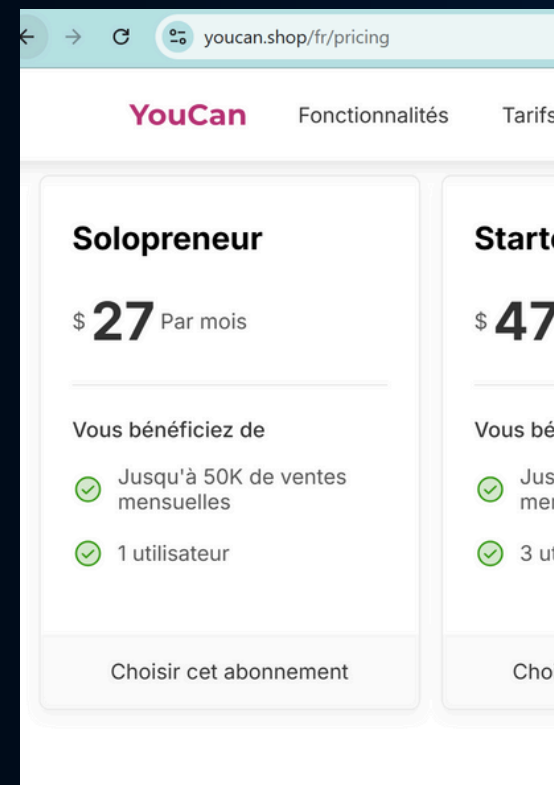
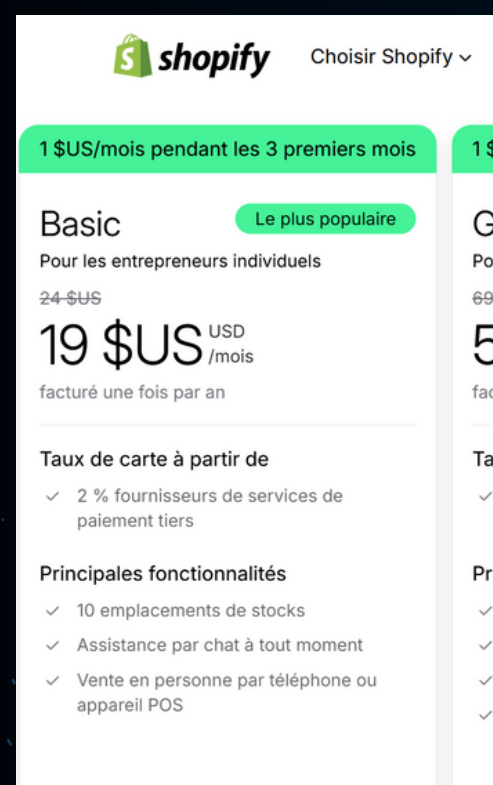




zifek space



LE PROBLEME



1 - Aujourd'hui, la majorité des petits entrepreneurs, commerçants, artisans et prestataires de services au Maroc et en Afrique restent invisibles sur Internet.

2 - Créer un site web ou une boutique en ligne est souvent trop cher, trop compliqué et trop long — les solutions existantes ne sont ni adaptées aux petits budgets, ni pensées pour ceux qui n'ont pas de compétences techniques.

3 - Les plateformes internationales comme Shopify, Wix ou Odoo sont efficaces mais coûteuses, complexes et peu localisées.

Quant aux solutions locales, elles se limitent souvent à la création de boutiques sans offrir de gestion intégrée, fidélisation client ou accompagnement humain.

4 - Résultat : des milliers de petites entreprises restent exclues du digital, perdent en visibilité, en crédibilité et passent à côté d'une croissance réelle dans un monde où tout se joue en ligne.



NOTRE SOLUTION

Zifek Space offre la solution de digitalisation la plus accessible du marché.
Une plateforme conçue pour aider les petits budgets à grandir dans le monde digital sans complexité ni gros investissement.

01

Accessible à tous – Seulement 35 dirhams/mois

Zifek Space propose la digitalisation la plus abordable du marché : un site web, une boutique, une caisse et un logiciel de gestion pour le prix d'un tacos 🌮.

02

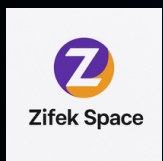
Simple et rapide à utiliser

En quelques clics, tout entrepreneur peut créer son site professionnel, sans connaissances techniques ni frais cachés — tout est inclus et prêt à l'emploi.

03

Une solution qui évolue avec ton activité

Zifek Space grandit avec toi : ajout de nouvelles fonctionnalités, outils de fidélisation et statistiques intelligentes pour faire progresser ton business.



zifek space

OPPORTUNITÉ DE MARCHÉ

Le marché de la digitalisation des petites entreprises connaît une croissance rapide en Afrique.

Des millions de commerçants, artisans et prestataires cherchent aujourd'hui à être visibles sur Internet et à gérer leur activité efficacement, mais n'ont pas les moyens ni les outils adaptés.

Zifek Space se positionne comme la solution la plus accessible et la plus complète pour répondre à ce besoin massif, avec un prix adapté au pouvoir d'achat local.

Le potentiel est immense : chaque petit business non digitalisé représente un futur utilisateur.



> Taille du marché potentiel

Au Maroc, on compte plus de 1,5 million de TPE, auto-entrepreneurs et artisans, dont plus de 80 % ne sont pas encore digitalisés. À l'échelle africaine, cela représente plus de 50 millions de microentreprises

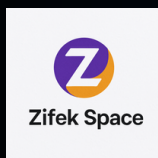
> Demande croissante du secteur

La demande en outils simples et abordables explose :

- Croissance du e-commerce africain de +20 % par an.
- Volonté des États de soutenir la digitalisation des TPE.

> Fort potentiel d'expansion à long terme

Zifek Space est conçu pour évoluer avec le marché africain. Grâce à son modèle SaaS flexible et son prix ultra-compétitif (35 DH/mois), la plateforme peut rapidement s'étendre vers d'autres pays francophones



zifek space



BUSINESS MODEL

Zifek Space adopte un modèle économique simple, inclusif et durable, fondé sur la vente d'abonnements mensuels accessibles et sur un écosystème de services digitaux adaptés aux petits entrepreneurs.

Notre approche combine valeur ajoutée locale et revenus récurrents, garantissant à la fois croissance et stabilité.



➤ Comment nous générons nos revenus

Notre principale source de revenus provient d'un abonnement SaaS à 35 dirhams par mois, donnant accès à toutes les fonctionnalités :

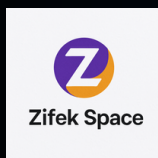
site web, boutique en ligne, logiciel de gestion, caisse, fidélisation et IA.

Des revenus additionnels proviennent des commissions partenaires via notre réseau de distributeurs

➤ Une stratégie de croissance durable

Zifek Space mise sur une croissance progressive et scalable, en s'appuyant sur :

- un modèle d'abonnement récurrent à faible coût,
- une expansion géographique vers l'Afrique francophone,
- et un accompagnement continu des utilisateurs pour maximiser leur succès.



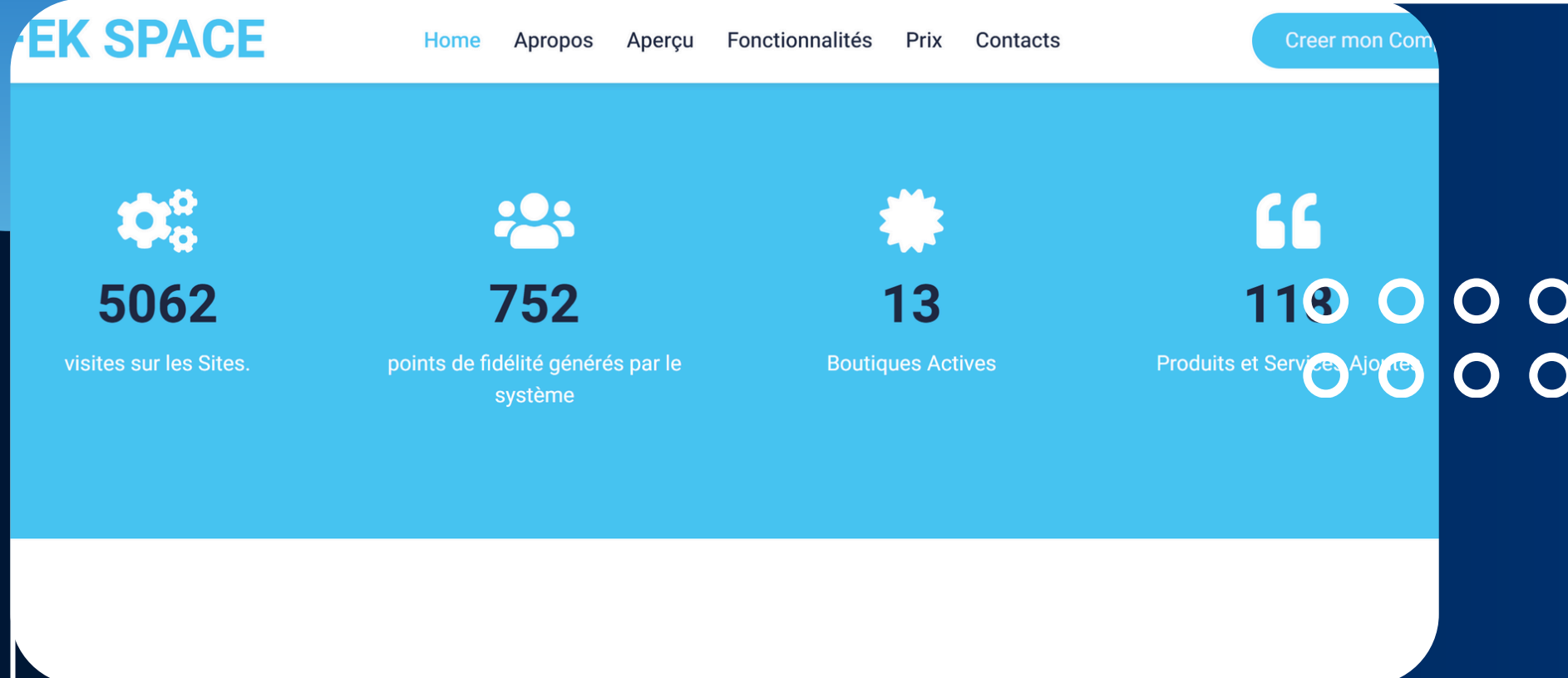
zifek space

TRACTION

Depuis son lancement, Zifek Space affiche des résultats concrets qui confirment l'intérêt croissant des petits entrepreneurs et prestataires pour la digitalisation.

La plateforme attire déjà ses premiers utilisateurs payants et démontre une adoption rapide sur le marché marocain.

Grâce à une offre ultra-abordable (35 DH/mois) et une interface simple à utiliser, Zifek Space séduit les TPE, artisans et indépendants qui recherchent une solution locale, efficace et complète.



Retour positif des utilisateurs

Les utilisateurs apprécient la facilité d'utilisation, la rapidité de mise en ligne, et la valeur ajoutée du logiciel de gestion intégré.

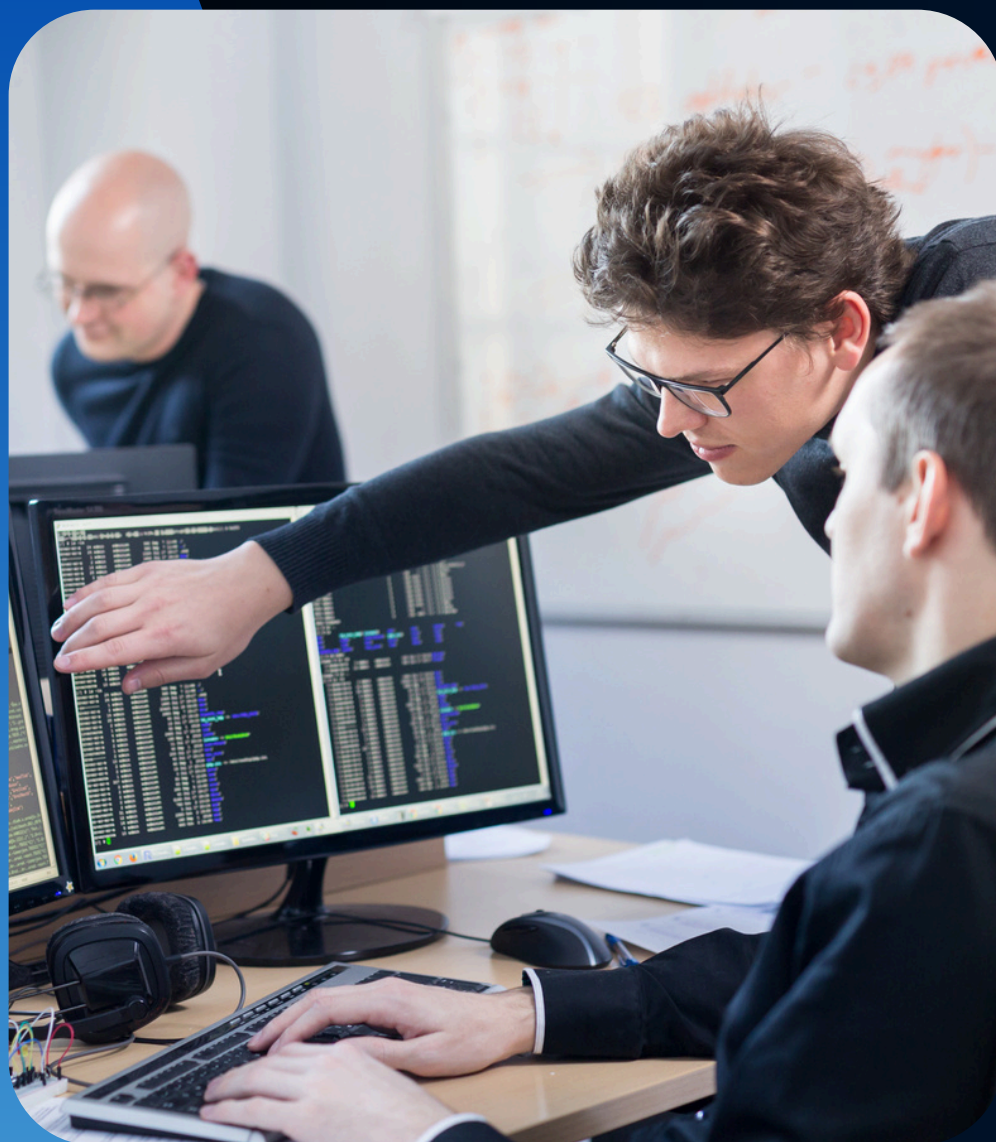
Ils soulignent une meilleure -- fidélisation client renforcée grâce au système intégré de points.

Croissance tangible dès les premières étapes

Zifek Space compte déjà :

- plus de 10 clients payants
- +92 produits ajoutés
- +1000 visites enregistrées sur les boutiques et sites clients

PROJECTION FINANCIÈRE



Plan clair de gestion des coûts

Optimisation des dépenses techniques et marketing. Priorité donnée à la croissance organique et à la rentabilité durable.

Revenus en croissance continue chaque année

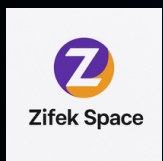
Objectif : +40 % de croissance annuelle.
Appuyé par l'augmentation constante du nombre d'abonnements payants.

Potentiel de retour attractif pour les investisseurs

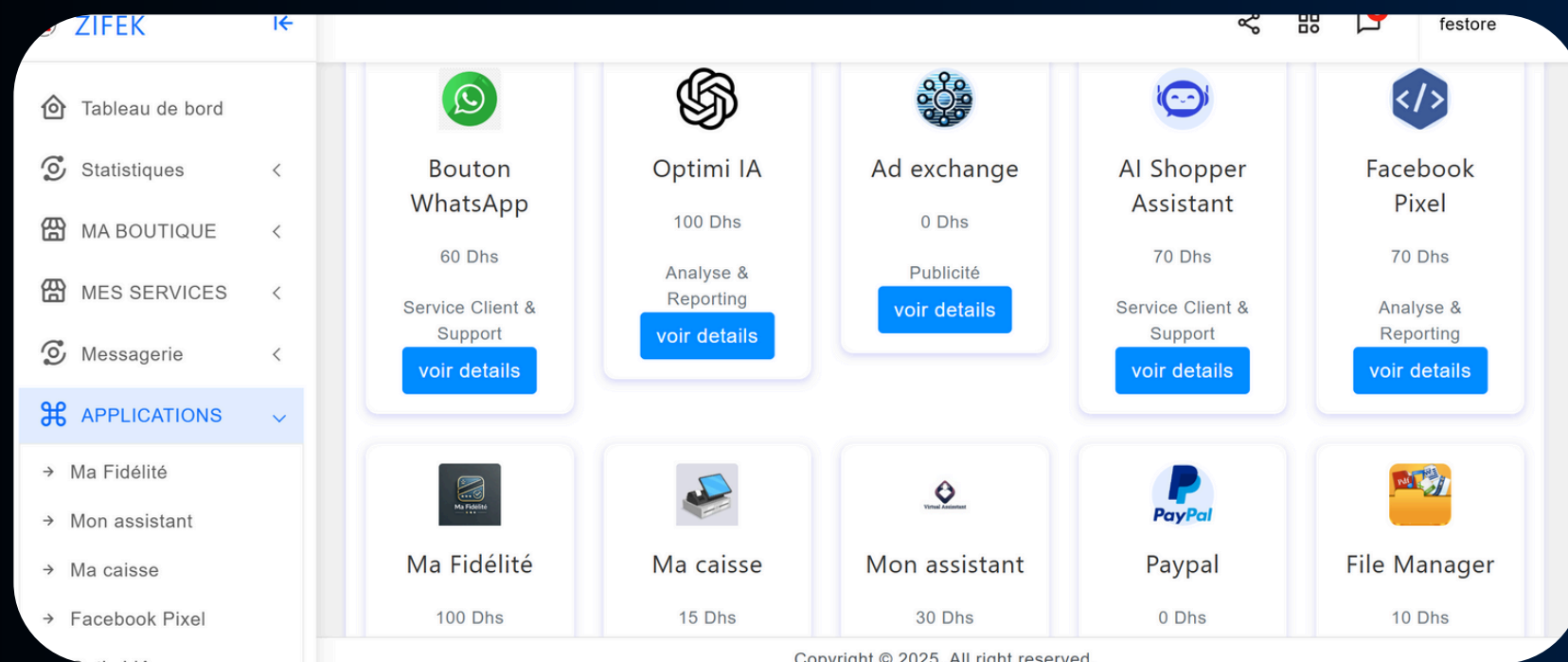
Modèle SaaS récurrent avec revenus mensuels stables. Forte marge brute et potentiel d'expansion rapide en Afrique.

Objectif de rentabilité à moyen terme

Rentabilité prévue d'ici 2 à 3 ans.
Cible : plus de 3 000 abonnés actifs générant des revenus récurrents.



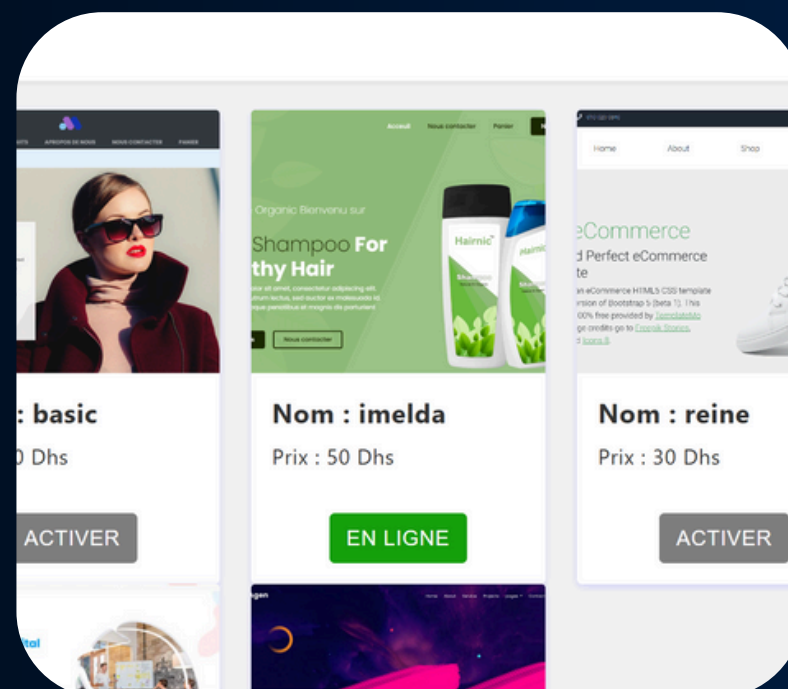
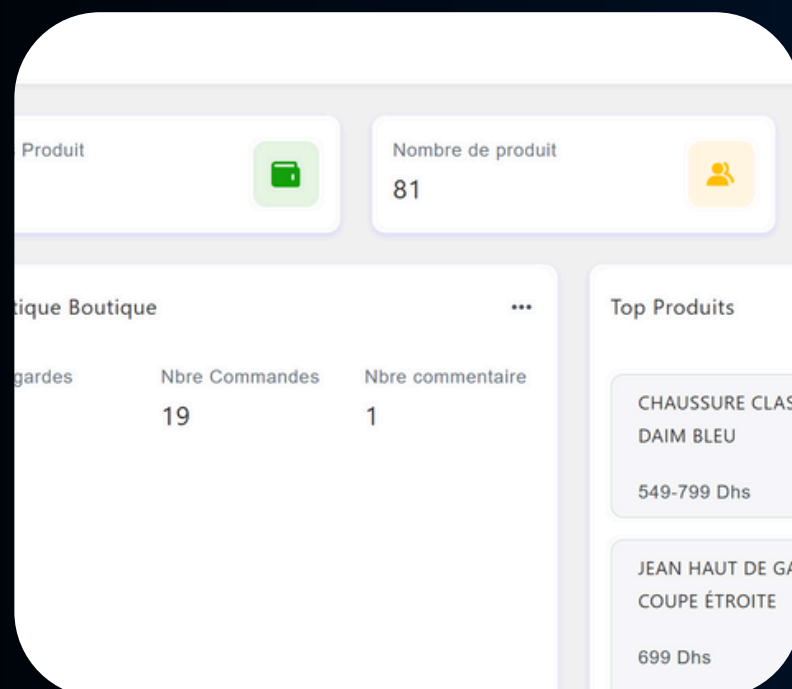
zifek space

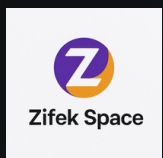


CLOSING

Zifek Space n'est pas seulement une plateforme, c'est un mouvement pour la digitalisation inclusive. Nous donnons à chaque entrepreneur, artisan et prestataire les outils pour exister, grandir et réussir en ligne, pour seulement 35 dirhams par mois.

Aujourd'hui, nous cherchons à accélérer notre impact grâce à des partenariats stratégiques .





zifek space



MERCI

Rejoignez-nous pour construire la première plateforme africaine qui digitalise les petits entrepreneurs — simplement, efficacement et à petit prix.



123-456-7890



app.zifek.com



contact@zifek.com

