



Startup ZIFEK SPACE

Simple , Rapid, Low-cost

Présenter par
SAFOU Lucer

Website
app.zifek.com

11 Novembre , 2025

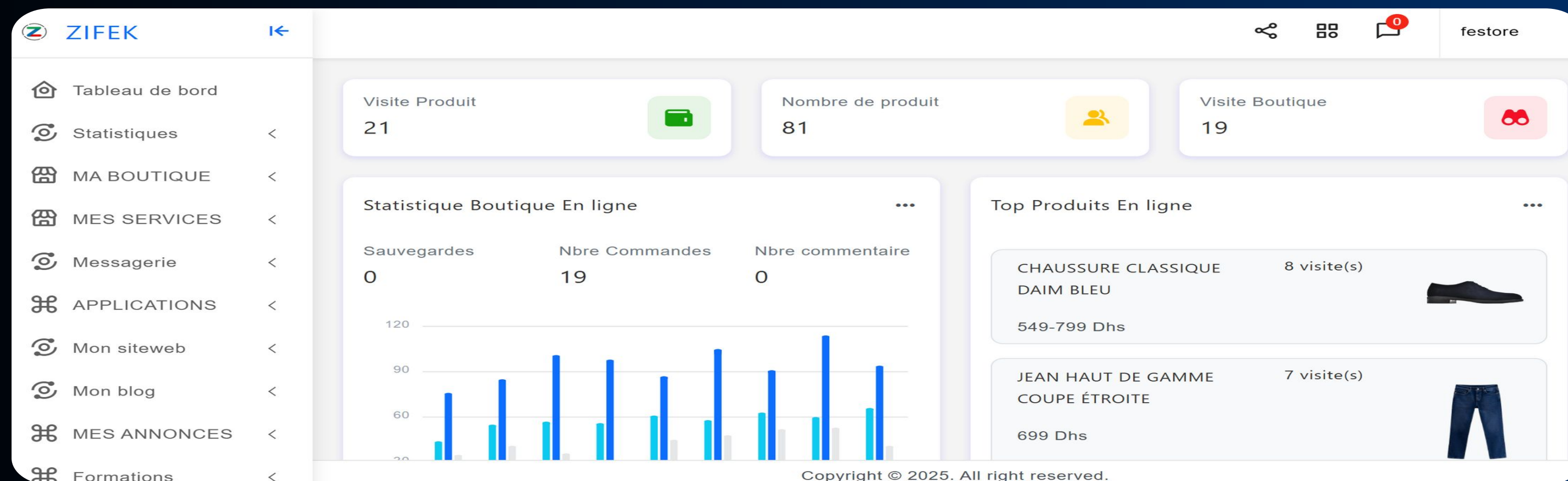
PRESENTATION DU PROJET

ORIGINE DE L'IDEE

Au Maroc, la majorité des micro-entreprises et jeunes porteurs de projet n'ont ni les moyens financiers ni les compétences techniques pour créer un site web professionnel.

Les solutions existantes (Wix, Shopify, WordPress, Youcan) sont souvent trop chères, complexes et peu adaptées au contexte local.

ZifekSpace répond à ce besoin par une solution locale, simple, abordable et accessible à tous.



ÉTUDE DE MARCHÉ – MAROC (2024–2025)

- Taux de pénétration Internet : 92,2 % (≈ 35,3 millions d'utilisateurs).
- Abonnés Internet : 42,1 millions (taux de 112,7 %).
- CA du e-commerce : 22 milliards DH en 2023 (+30 %/an).
- Entreprises disposant d'un site web : seulement 31 %.
- TPE/PME : représentent 93 % du tissu entrepreneurial marocain.

Segment	Besoin principal	Taille approximative
Auto-entrepreneurs	Présence en ligne professionnelle	440 916 inscrits (2024)
Artisans	Digitalisation et e-commerce	>1 million (140 Mds DH de CA/an)
Coopératives	Promotion et vente en ligne	>60 000 (2024)
Associations	Communication et visibilité	≈ 220 000 (2020)
Étudiants / porteurs de projets	Développer une vitrine digitale	1,3 million d'étudiants (2025)

MARCHÉ POTENTIEL ESTIMÉ : PLUS DE 2 MILLIONS DE CLIENTS POTENTIELS À MOYEN TERME.

CONCURENCE

Acteur	Limites	Forces
Wix / Shopify	Présence en ligne professionnelle	Fiabilité, performance
WordPress / Youcan	Complexe pour débutants/ centré ecommerce, prix élevé	Flexible
Freelances	Délais long, coût variable	Sur-mesure
ZifekSpace	Nouvelle marque à faire connaître	Prix local (35 DH/mois), simplicité, flexible, support local

MARCHÉ POTENTIEL ESTIMÉ : PLUS DE 2 MILLIONS DE CLIENTS POTENTIELS À MOYEN TERME.



zifek space



 Choisir Shopify ▾

1 \$US/mois pendant les 3 premiers mois

Basic Le plus populaire

Pour les entrepreneurs individuels

~~24 \$US~~
19 \$US USD /mois

facturé une fois par an

Taux de carte à partir de

- ✓ 2 % fournisseurs de services de paiement tiers

Principales fonctionnalités

- ✓ 10 emplacements de stocks
- ✓ Assistance par chat à tout moment
- ✓ Vente en personne par téléphone ou appareil POS

1 \$

G

Pou

69-

5

fact

Tau

Pri

 Fonctionnalités Tarifs

Solopreneur

\$ **27** Par mois

Vous bénéficiez de

- ✓ Jusqu'à 50K de ventes mensuelles
- ✓ 1 utilisateur

Choisir cet abonnement

Starte

\$ **47**

Vous bér

Chois

 Créer boutique  

Mensuel

Annuel

Propriétés	Gratuit	Startup	Pro	Business
Tarification	0 MAD	169 MAD	390 MAD	890 MAD
Marketing				
Liaison avec Facebook Ads	✓	✓	✓	✓
Liaison avec Tiktok Ads	✗	✗	✓	✓
Liaison avec Google Ads	✗	✗	✓	✓



NOTRE SOLUTION

Zifek Space offre la solution de digitalisation la plus accessible du marché.

Une plateforme conçue pour aider les petits budgets à grandir dans le monde digital sans complexité ni gros investissement.

01

Accessible à tous –
Seulement 35 dirhams/mois

Zifek Space propose la digitalisation la plus abordable du marché :
un site web, une boutique, une caisse , un logiciel de gestion et bien d autres pour le prix d'un tacos 🌮.

02

Simple et rapide à utiliser

En quelques clics, tout entrepreneur peut créer son site professionnel, sans connaissances techniques ni frais cachés — tout est inclus et prêt à l'emploi.

03

Une solution qui évolue
avec ton activité

Zifek Space grandit avec toi : ajout de nouvelles fonctionnalités, outils de fidélisation et statistiques intelligentes pour faire progresser ton business.

BUSINESS MODEL

PROPOSITION DE VALEUR

“Créer un site professionnel à petit prix, livré rapidement, avec assistance locale et paiement flexible.”

SOURCES DE REVENUS

> Abonnement mensuel

Notre principale source de revenus provient d'un abonnement SaaS à 35 dirhams par mois,

> Offre Premium

Des Modules Premium, Des design de site premium

> Commission partenaires

Société de livraison, Banque...

STRUCTURE DE COÛTS

> Hébergement & maintenance

Développeur web : 2 000 DH

> Marketing & communication

toutes les campagne de promotion de zifekspace : 2 500 DH

> Support client

Une personne chargée de répondre aux client : 2000 DH

> Frais divers

Déplacements , objet utilitaires : 1 000 DH

Total mensuel : 9 500 DH

STRATÉGIE MARKETING ET COMMERCIALE

POSITIONNEMENT

ZifekSpace = solution marocaine qui facilite la digitalisation low-cost
,flexible,simple et accessible à tous.

COMMUNICATION

> Réseaux sociaux

TikTok, Instagram, Facebook, LinkedIn.

> Campagnes

Des campagnes sur le terrain auprès des étudiants , des
cooperatives,association

> Tutoriels

Tutoriels et guides personnalisés

DÉVELOPPEMENT FUTUR

PROPOSITION DE VALEUR

“Créer un site professionnel à petit prix, livré rapidement, avec assistance locale et paiement flexible.”

COURT TERME (2025 2026)

➤ Abonnement

Atteindre 1 000 abonnés

➤ Partenariats

Avoir 10 partenaires Institutionnels et incubateurs

➤ Commission partenaires

Société de livraison, Banque

LONG TERME (2027)

➤ Abonnements

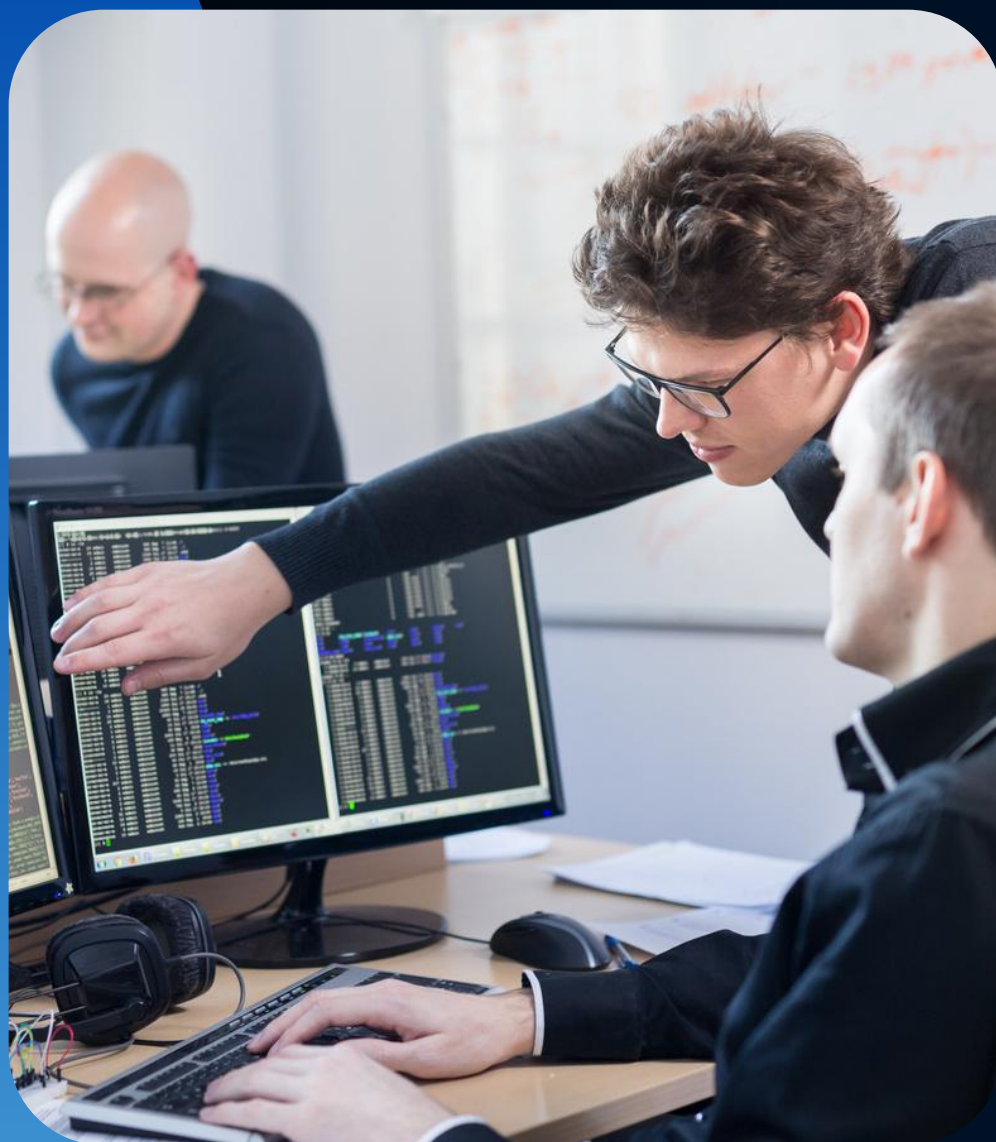
Atteindre 100.000 abonnés

➤ International

Extension Afrique francophone

Devenir la référence africaine de digitalisation low-cost.

IMPACT ET DURABILITÉ



Social

Inclusion numérique des jeunes, femmes et artisans.

Économique

Soutien à la création de micro-entreprises.

Éducatif

Formation aux outils digitaux.

Durable

Modèle d'abonnement stable et durable.

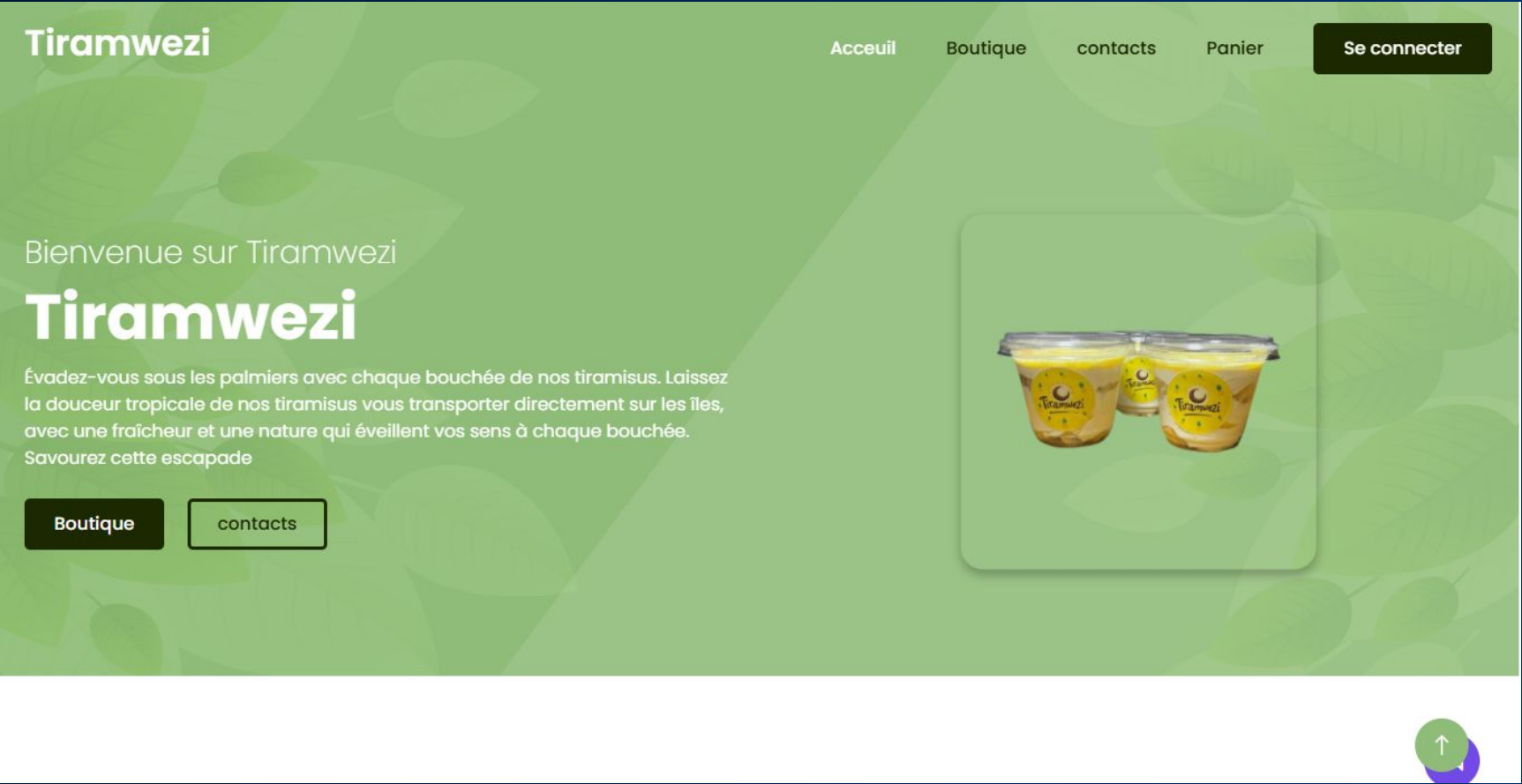
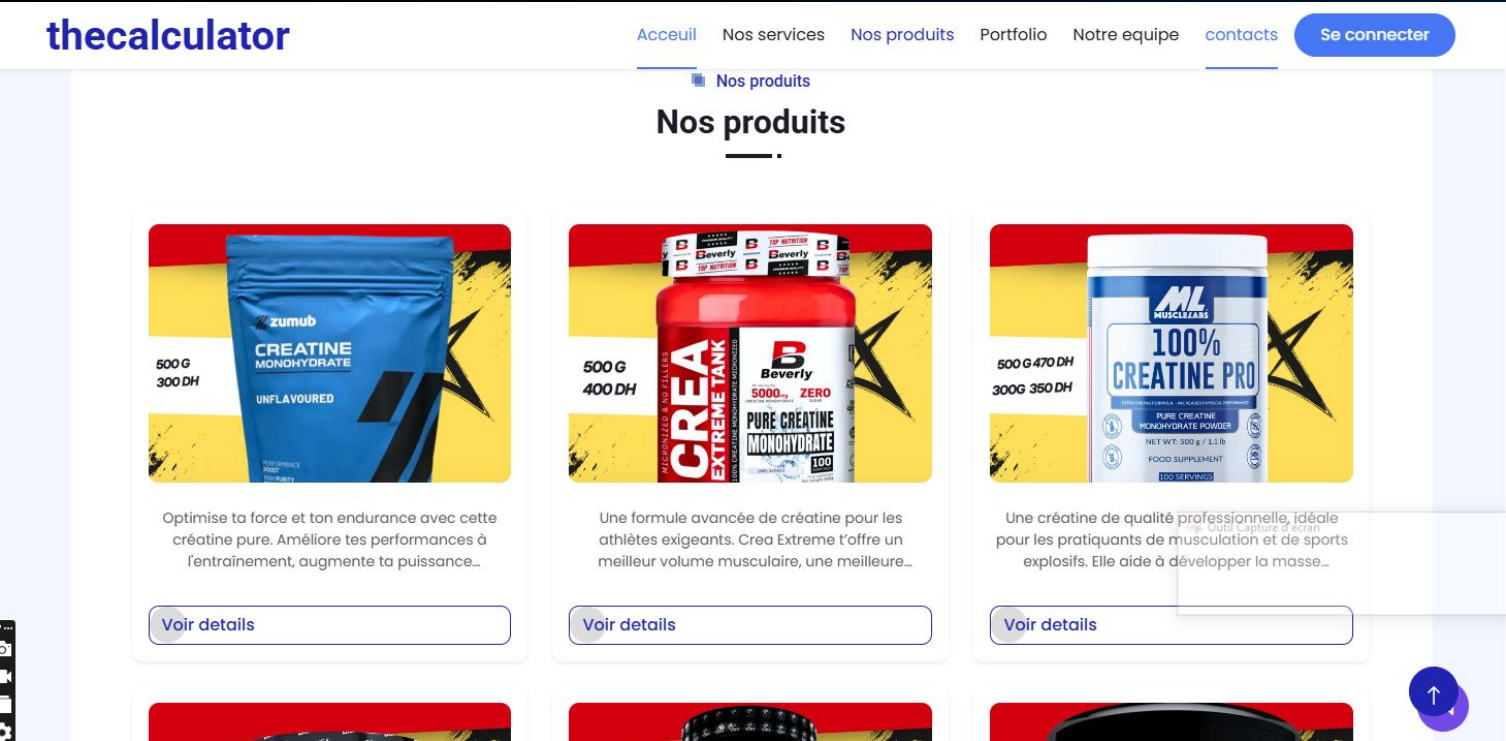
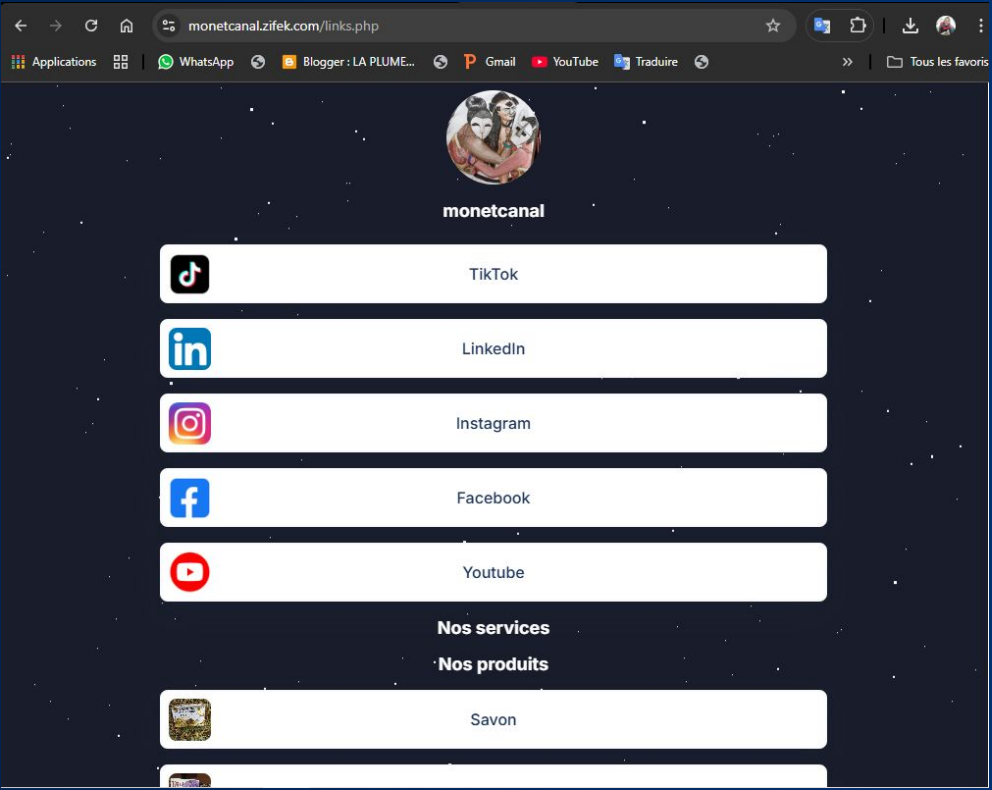
TRACTION

Depuis son lancement, Zifek Space affiche des résultats concrets qui confirment l'intérêt croissant des petits entrepreneurs et prestataires pour la digitalisation.

La plateforme attire déjà ses premiers utilisateurs payants et démontre une adoption rapide sur le marché marocain.

Grâce à une offre ultra-abordable (35 DH/mois) et une interface simple à utiliser, Zifek Space séduit les TPE, artisans et indépendants qui recherchent une solution locale, efficace et complète.





ZIFEK

Tableau de bord

Statistiques

MA BOUTIQUE

MES SERVICES

Liste services

Portfolio

Mes partenaires

Notre equipe

Mes clients

Gestion utilisateurs

Ajouter un service

Ajouter un cours video

Liste des commandes

Commandes livrées

Categorie De Service

Ajouter un projet deja

Ajouter un Produit



article teste
179 Visite(s)
50 En stock
300 DHS



produit teste
47 Visite(s)
17 En stock
200 DHS



sandale enfant
50 Visite(s)
58 En stock
300 DHS



Lait de beauté
52 Visite(s)
30 En stock
100 DHS



CHEMISE EN LIN À POCHE
31 Visite(s)
En stock
429 DHS

festore

Copyright © 2025. All right reserved.

ZIFEK

Tableau de bord

Statistiques

MA BOUTIQUE

MES SERVICES

Messagerie

APPLICATIONS

Mon siteweb

Mon blog

MES ANNONCES

Formations

Centre de formation



Communication et Marketing Digital

VOIR



Service Après-Vente (SAV) et Relation Client

VOIR



Gestion des Ventes et de la Fidélité

VOIR



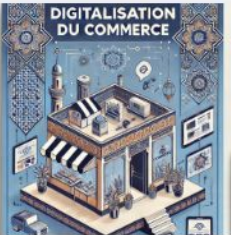
Logistique et Livraison

VOIR



Analyse et Stratégie

VOIR



DIGITALISATION DU COMMERCE



TUTO BOUTIQUE ZIFEK

Copyright © 2025. All right reserved.

PROJECTION FINANCIÈRE

◆ Hypothèses de base

- **Statut : Auto-entrepreneur (services numériques) – impôt 1 % du CA**
- **Prix : 35 DH/mois/client**
- **Croissance : +20% par an**
- **Coûts fixes augmentent de 10 %/an**
- **Point de départ : 1 000 abonnés fin 2026**

◆ Revenus prévisionnels

Mois	Clients abonnés	Revenu mensuel (DH)	Revenu cumulé (DH)
1	100	3 500	3 500
3	250	8 750	26 250
6	500	17 500	87 500
9	750	26 250	176 250
12	1 000	35 000	420 000

Revenu annuel estimé : 420000

PROJECTION FINANCIÈRE



◆ Principales dépenses mensuelles

Poste de dépense	Montant mensuel (DH)	Total annuel (DH)
Hébergement & maintenance	1 500	18 000
Marketing & communication	2 500	30 000
Développement technique	2 000	24 000
Support client	2 000	24 000
Déplacements & divers	1 000	12 000
Total charges	9 000	108 000
Impôt auto-entrepreneur (1 % CA)	—	4 200
Total général des charges		112 000

Résultat net annuel 2026 : 420 000 – 112 200 = 307 800 DH

PROJECTION FINANCIÈRE

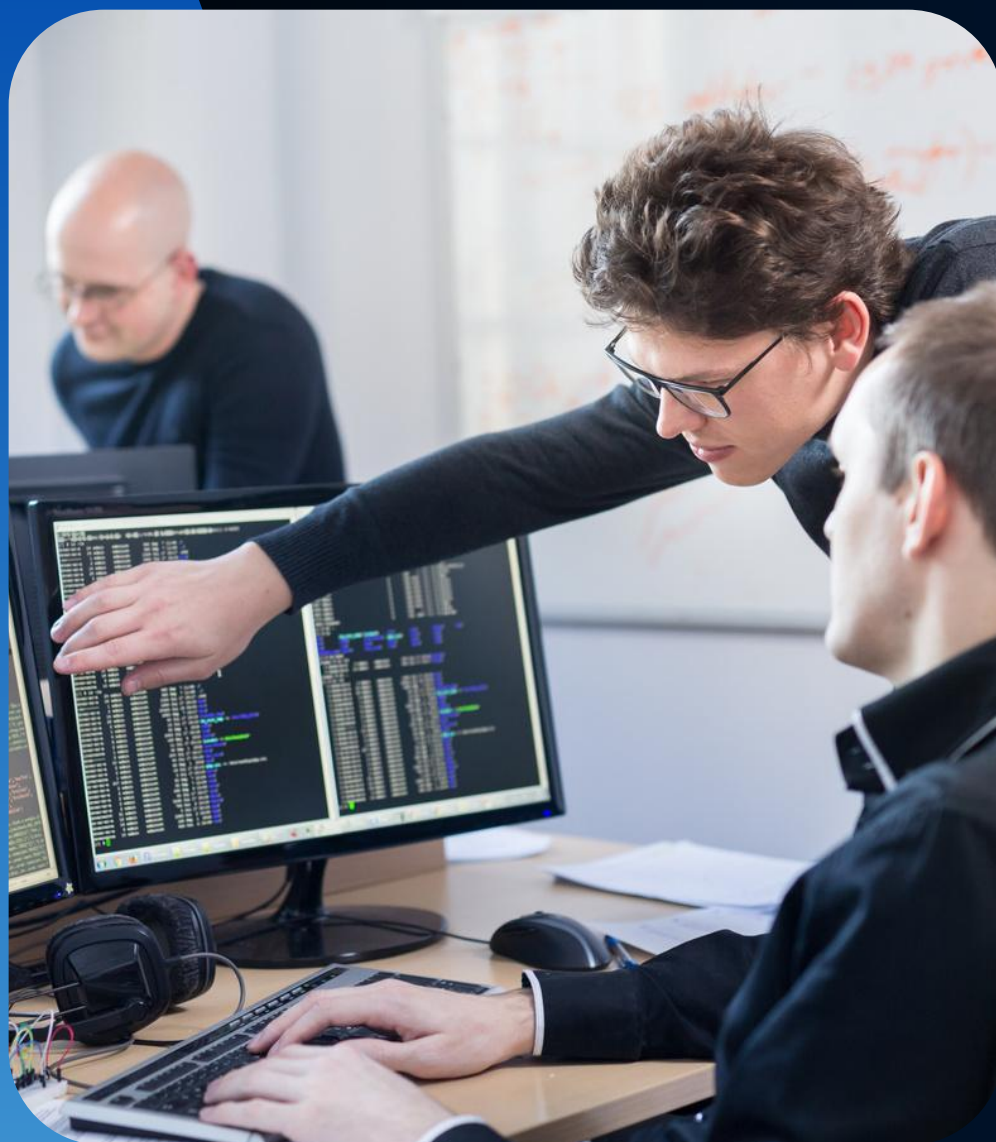


◆ Projection financière sur 5 ans (2026–2030)

Année	Clients abonnés	Revenu annuel (DH)	Charges totales (DH)	Résultat net (DH)
2026	1 000	420 000	112 200	307 800
2027	1 400	588 000	124 000	464 000
2028	2 000	840 000	138 000	702 000
2029	2 800	1 176 000	155 000	1 021 000
2030	4 000	1 680 000	174 000	1 506 000

Fiscalité légère (1 % CA) mais passage à SARL recommandé dès 2028

CANAUX DE DISTRIBUTION



Notre site internet

Notre site internet présente tous les détails nécessaires concernant la plateforme

Réseaux sociaux

Objectif : +40 % de croissance annuelle.
Appuyé par l'augmentation constante du nombre d'abonnements payants.

Partenaires

Les structures d'accompagnement des entrepreneurs

Campagne de sensibilisation

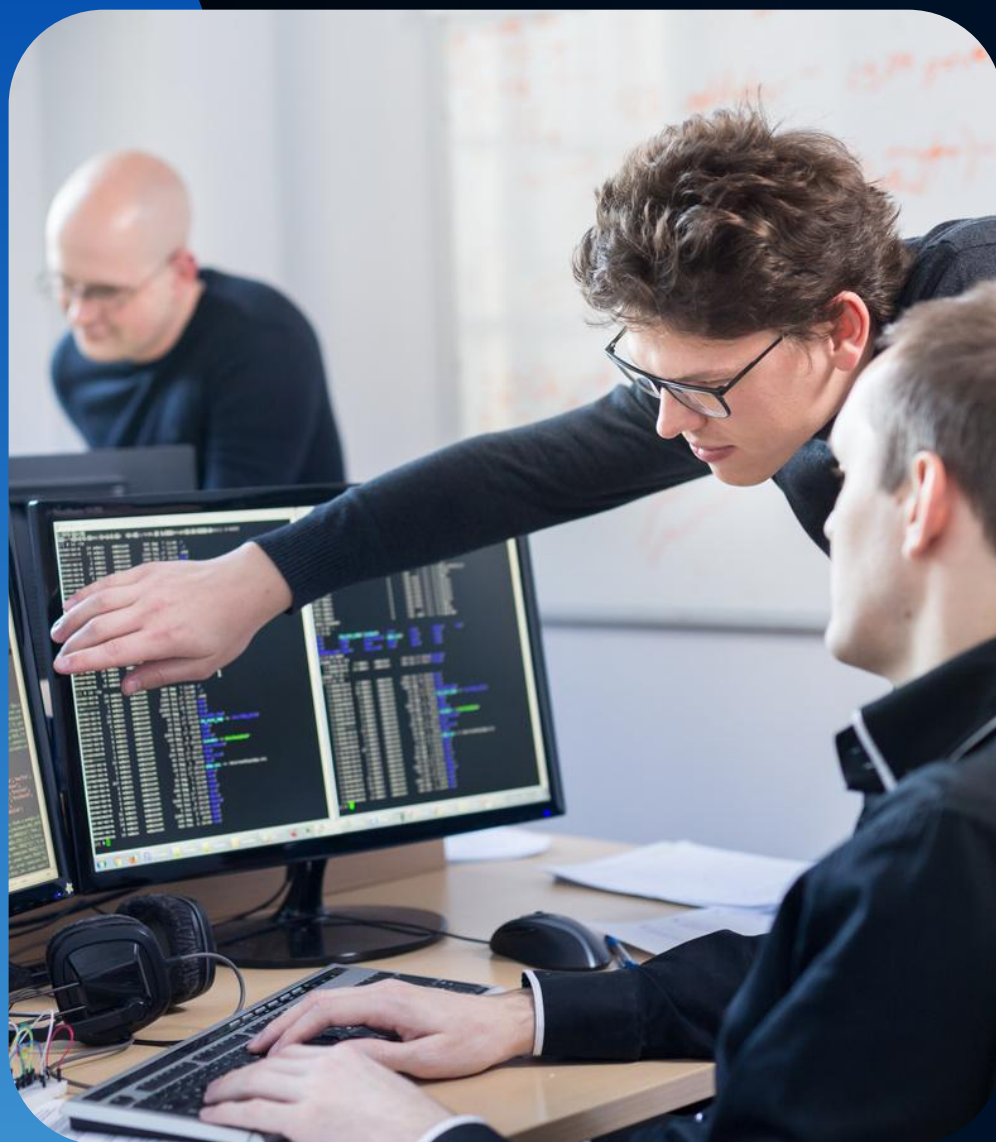
Participer ou organiser des campagnes de sensibilisation à la digitalisation dans les écoles, des universités, des centres de formations professionnelles



zifek space



PARTENAIRES CLES



Incubateurs

Incuboster, Bidaya...

Les Institutions

CRI Fes Meknes , INDH

Les Établissement de formation professionnel

OFTTP
CGEM

Les Banques

Les banque pour que à travers cette
digitalisation qu on propulse aussi la
bancarisation des Entrepreneurs

ORGANISATION ET ÉQUIPE



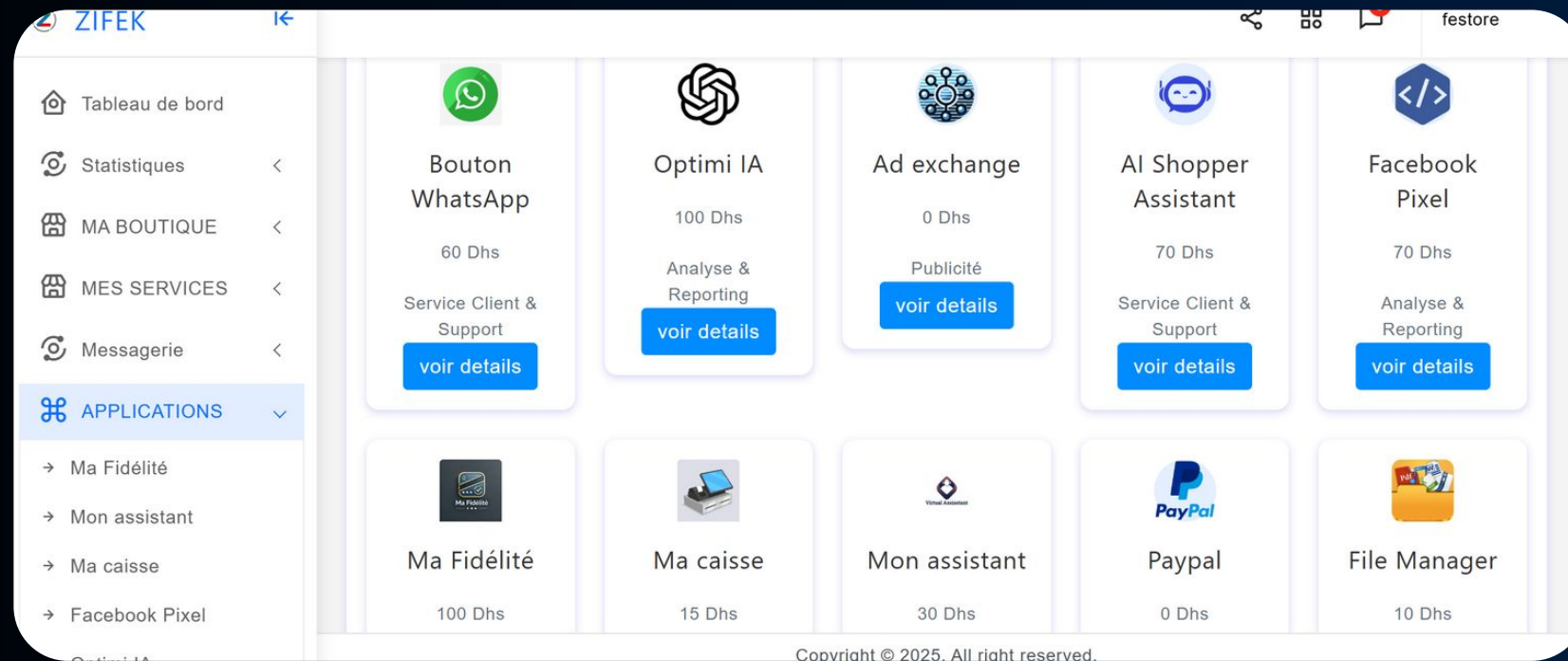
SAFOU LUCER

Fondateur / CEO



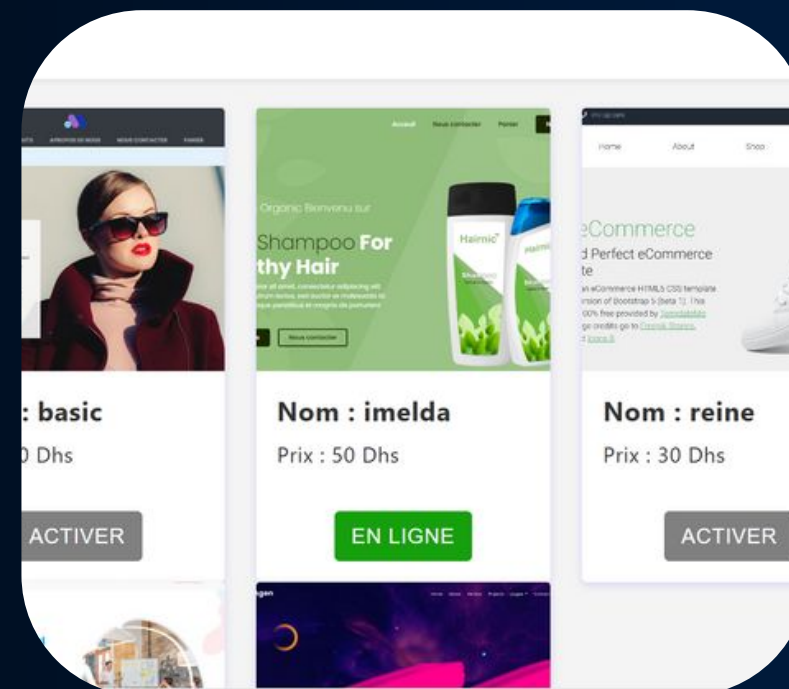
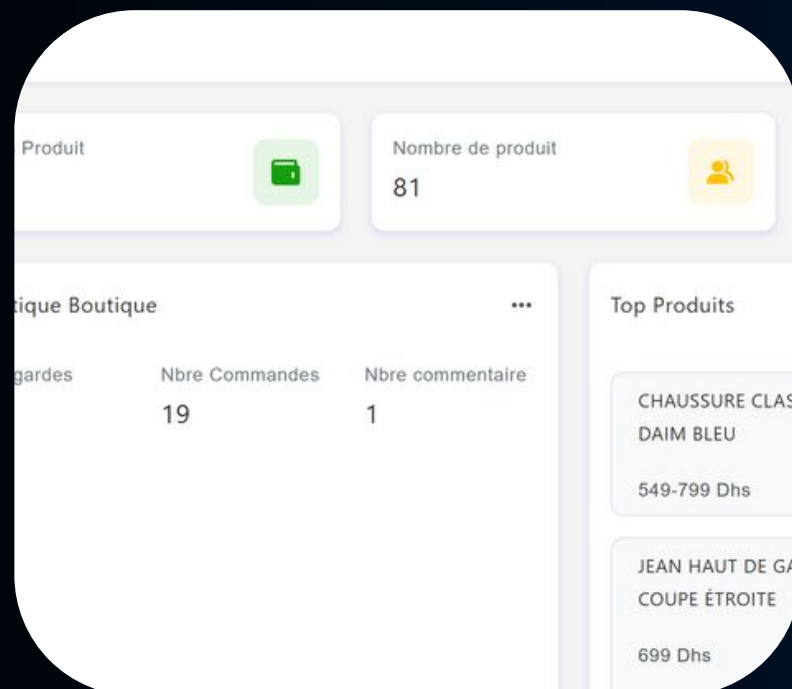
Mohamed Koubaïti

Communication et support
client



CLOSING

Zifek Space n'est pas seulement une plateforme, c'est un mouvement pour la digitalisation inclusive. Nous donnons à chaque entrepreneur, artisan et prestataire les outils pour exister, grandir et réussir en ligne, pour seulement 35 dirhams par mois.



ZifekSpace se positionne comme une startup à fort impact social et économique, capable de transformer le paysage digital marocain.

Aujourd'hui, nous cherchons à accélérer notre impact grâce à des partenariats stratégiques .





zifek space



MERCI

Rejoignez-nous pour construire la première plateforme Marocaine qui digitalise les petits entrepreneurs — simplement, rapidement et à petit prix.

 +212 684 920 374

 app.zifek.com

 contact@zifek.com

